

Jobausschreibung / Anforderungsprofil: Sales Manager bei Innoviduum (M/F/X) 20-38,5h

WE ARE HIRING!

Innoviduum ist ein aufstrebendes HR-Tech-Start-up aus Linz. Mit unseren Positive Tools geben wir unseren PartnerInnen ein Werkzeug in die Hand, mit dem sie ihre KundInnen begeistern. Bereits über 40 TrainerInnen und Coaches sind begeisterte AnwenderInnen von unseren digitalen Produkten. Lass uns gemeinsam weitere PartnerInnen an Board holen und die Arbeitswelt durch den Fokus auf Stärken und Potenziale verändern.

Dir fällt es leicht mit Menschen ins Gespräch zu kommen und Du hast Spaß an Promotion und im Verkauf?

Wenn du diese Fragen mit JA beantworten kannst, dann bist du genau richtig!

Deine zukünftige Rolle:

- Du setzt dich mit potenziellen PartnerInnen in Verbindung und begeisterst diese im Erstgespräch von unseren Produkten
- Du gewinnst neue PartnerInnen über verschiedenste Kanäle (telefonisch/persönlich/digital)
- Du unterstützt beim Aufbau strategischer Vertriebskooperationen
- Du übernimmst Verantwortung für den Vertriebsprozess (von der Bedarfsevaluierung bis zum Auftragsabschluss)
- Du übernimmst das Reporting und die Dokumentation der Aktivitäten und arbeitest eng mit dem Partnermanagement und Marketing zusammen
- Vereinzelt führst du Dienstreisen für Promotion-Veranstaltungen in anderen Bundesländern, Deutschland oder der Schweiz durch

Du bietest:

- Du kannst andere begeistern und möchtest mit uns gemeinsam einen Beitrag für eine stärkenorientierte Arbeitswelt leisten
- Du hast Erfahrung im Direktvertrieb und arbeitest gerne zielorientiert
- Du hast eine Affinität für Technik und digitale Produkte

- Du bist eine proaktive, offene Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation
- Du hast Freude am Verkauf von Produkten und Dienstleistungen

Das Besondere an dieser Position

- Hervorragende Entwicklungsperspektive im Vertrieb durch starkes Unternehmenswachstum
- Verantwortungsvolle Aufgaben in einem dynamischen Arbeitsumfeld, in dem Teamorientierung als auch Eigeninitiative gefragt sind
- Eigenständige Umsetzung deiner Ideen, bei der dich nette KollegInnen gerne unterstützen
- Wertschätzende und lockere Zusammenarbeit in unserem Team
- Ein modernes Büro im Linzer Stadtkern inkl. kostenloser Snacks und Getränke
- Homeoffice und flexible Arbeitszeiten

Der Gehaltsrahmen für diese Position laut Kollektivvertrag beginnt bei 1.989,- EUR brutto Vollzeit /Monat. Über das tatsächliche Gehalt sprechen wir am besten persönlich. Natürlich beziehen wir Faktoren wie Qualifikationen und Erfahrung mit ein und bieten darüber hinaus die Option einer erfolgsabhängigen Vergütung.

Ich freue mich auf Deine Bewerbung mit **aktuellem Lebenslauf und Motivationsschreiben per E-Mail**

unter: markus.pollhamer@innoviduum.at

Ich werde mich umgehend mit Dir in Verbindung setzen und freue mich auf ein Kennenlernen.

Weitere Informationen zu Innoviduum findest du auf innoviduum.at